



## ÜBER UNS

Du hast Lust, zu der Zufriedenheit unserer Kunden beizutragen und eine komplette Branche bei der Digitalisierung zu begleiten? Du möchtest dabei helfen Maschinensucher in den Niederlanden noch erfolgreicher machen? Dann suchen wir genau Dich!

Die Machineseeker Group betreibt mit den Online-Marktplätzen Maschinensucher, Machineseeker, TruckScout24, Gebrauchtmachines sowie Werktuigen das führende Netzwerk für gebrauchte Maschinen und Nutzfahrzeuge in Europa. Mehr als 12.000 Anbieter inserieren derzeit über 250.000 Maschinen auf den Plattformen. Über 15 Millionen monatliche Besucher erzeugen dabei ein jährlich vermitteltes Anfragevolumen von mehr als 120 Milliarden Euro. Seit 1999 wächst die Firma jedes Jahr profitabel, sodass wir unser Team fortlaufend verstärken.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Essen suchen wir einen

# (Junior) Country Manager Spanien (m/w/d)

in Voll- oder Teilzeit

## WAS WIR BIETEN

- Überdurchschnittliche Vergütung
- Viel Verantwortung & Gestaltungsmöglichkeiten in einer der erfolgreichsten Internetfirmen des Ruhrgebiets
- Möglichkeit beim stark wachsenden Marktführer mit dem besten Team viel zu lernen
- Moderne Unternehmenskultur und dynamisches Arbeitsumfeld

## UNSERE BENEFITS

- Klimatisiertes, neues & großzügiges Büro (nur wenige Gehminuten vom Essener Hbf)
- Flexible Arbeitszeiten & flache Hierarchien
- Fitnessraum & Personal Trainer
- Kostenlose Getränke & Verpflegung, inklusive Koch
- Ergonomische Stühle & höhenverstellbare Schreibtische
- Individueller Englischunterricht bei Interesse
- Regelmäßige Teamevents sowie Sommer- und Weihnachtsfest

## DEINE AUFGABEN

- Du verantwortest den Customer Service für machineseeker.es & betreust unsere spanischen Bestandskunden
- Du gewinnst spanische Maschinenhändler als Neukunden für unseren Marktplatz & bist für die Bearbeitung von Inbound Sales Anfragen verantwortlich
- Du berätst unsere Kunden per Telefon & E-Mail, wie sie die Möglichkeiten unserer Plattform noch besser nutzen können
- Du findest in Absprache mit den Kunden effiziente Lösungen für aufkommende Komplikationen

## DEIN PROFIL

- Du hast Dein Studium in Wirtschafts-, Geisteswissenschaften oder Ähnlichem erfolgreich abgeschlossen
- Du kannst (erste) Arbeitserfahrungen im Kundenkontakt vorweisen, idealerweise im B2B-Bereich
- Du bist ein Kommunikationstalent & legst einen selbstsicheren und diplomatischen Umgang an den Tag
- Du hast eine hohe Affinität zu digitalen Geschäftsmodellen & zeigst einen versierten Umgang mit Microsoft Office
- Du hast hervorragende Deutsch- & Englischkenntnisse & verfügst idealerweise über gute Spanischkenntnisse

## INTERESSIERT?

Sende Deinen Lebenslauf an [jobs@maschinensucher.de](mailto:jobs@maschinensucher.de).

Tipp: Schreib alle Abschlussnoten mit in den CV, um den Kennenlernprozess zu beschleunigen.

**Deine persönliche Ansprechpartnerin**

**Felicitas Engel**

Machineseeker Group GmbH

Kronprinzenstr. 9

45128 Essen

+49 (0) 201 857 86 125

[jobs@maschinensucher.de](mailto:jobs@maschinensucher.de)



**MASCHINENSUCHER.DE**  
DER FÜHRENDE MARKTPLATZ FÜR GEBRAUCHTMASCHINEN

