



ÜBER UNS

Du hast Spaß am Vertrieb und Kontakt zu internationalen Kunden? Möchtest du uns dabei helfen, unsere Marktführerschaft weiter auszubauen? Dann suchen wir genau Dich!

Die Machineseeker Group betreibt mit den Online-Marktplätzen Maschinensucher, Machineseeker, TruckScout24, Gebrauchtmachines sowie Werkzeugen das führende Netzwerk für gebrauchte Maschinen und Nutzfahrzeuge in Europa. Mehr als 12.000 Anbieter inserieren derzeit über 250.000 Maschinen auf den Plattformen. Über 15 Millionen monatliche Besucher erzeugen dabei ein jährlich vermitteltes Anfragevolumen von mehr als 80 Milliarden Euro. Seit 1999 wächst die Firma jedes Jahr profitabel, sodass wir unser Team fortlaufend verstärken.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Essen suchen wir einen

(Junior) Sales Manager (m/w/d)

in Vollzeit

WAS WIR BIETEN

- Überdurchschnittliches Startgehalt
- Enge Zusammenarbeit mit dem CSO & der Geschäftsführung
- Viel Verantwortung & Gestaltungsspielraum bei einem der erfolgreichsten Internetunternehmen des Ruhrgebiets
- Sicherer & unbefristeter Arbeitsplatz beim stark wachsenden und profitablen europäischen Marktführer
- Moderne Unternehmenskultur und dynamisches Arbeitsumfeld

UNSERE BENEFITS

- Klimatisiertes, neues & großzügiges Büro (nur wenige Gehminuten vom Essener Hbf)
- Flexible Arbeitszeiten & flache Hierarchien
- Fitnessraum & Personal Trainer
- Kostenlose Getränke & Verpflegung, inklusive Koch
- Ergonomische Stühle & höhenverstellbare Schreibtische
- Individueller Englischunterricht bei Interesse
- Regelmäßige Teamevents sowie Sommer- und Weihnachtsfest

DEINE AUFGABEN

- Du gewinnst nachhaltig Neukunden mit Fokus auf D/A/CH & Europa
- Du bist Markenbotschafter (m/w/d) unseres Premium-Produkts im Ausland
- Du berätst & betreust unsere internationalen Bestandskunden
- Du treibst das Business Development voran
- Du kooperierst eng mit der Marketing-Abteilung & realisierst erfolgreich Vertriebsstrategien

DEIN PROFIL

- Du hast ein Abitur oder Äquivalent, Hochschulabschluss von Vorteil
- Du hast bereits (erste) Arbeitserfahrungen im internationalen Vertrieb sammeln können, bspw. im Direktvertrieb, Telesales oder in der Kaltakquise
- Du arbeitest selbstständig & bringst eine Affinität für digitale Geschäftsmodelle mit
- Deine starken Kommunikationsfähigkeiten zeichnen dich aus & du verkaufst gerne
- Du hast hervorragende Englischkenntnisse & sehr gute Deutschkenntnisse in Wort & Schrift, weitere Sprachen sind ein Plus

INTERESSIERT?

Sende deinen Lebenslauf an jobs@maschinensucher.de.

Tipp: Schreib alle Abschlussnoten mit in den CV, um den Kennenlernprozess zu beschleunigen.



Deine persönliche Ansprechpartnerin

Felicitas Engel

Machineseeker Group GmbH

Kronprinzenstr. 9

45128 Essen

+49 (0) 201 857 86 125

jobs@maschinensucher.de

