



ÜBER UNS

Du hast Spaß am Verkaufen und am Aufbau von Strukturen? Du möchtest mit uns unsere Marktführerschaft weiter ausbauen? Dann suchen wir genau Dich!

Die Machineseeker Group betreibt mit den Online-Marktplätzen Maschinensucher, Machineseeker, TruckScout24, Gebrauchtmachines sowie Werktuigen das führende Netzwerk für gebrauchte Maschinen und Nutzfahrzeuge in Europa. Mehr als 10.500 Anbieter inserieren derzeit über 250.000 Maschinen auf den Plattformen. Über 15 Millionen monatliche Besucher erzeugen dabei ein jährlich vermitteltes Anfragevolumen von mehr als 80 Milliarden Euro. Seit 1999 wächst die Firma jedes Jahr profitabel und verstärkt fortlaufend die Teams an den Standorten Essen (Zentrale) sowie München.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Essen suchen wir einen

Manager Sales Operations (m/w/d)

in Vollzeit

WAS WIR BIETEN

- Dynamisches Arbeitsumfeld
- Viel Verantwortung & Gestaltungsspielraum bei einem der erfolgreichsten Internetunternehmen des Ruhrgebiets
- Sicherer & unbefristeter Arbeitsplatz beim stark wachsenden und profitablen Marktführer
- Enge Zusammenarbeit mit dem CSO & unserem Geschäftsführer Sven Schmidt (bekannt aus den Podcasts von OMR und Deutsche Startups)

UNSERE BENEFITS

- Klimatisiertes, modernes & großzügiges Büro (nur wenige Gehminuten vom Essener Hbf)
- Flexible Arbeitszeiten & flache Hierarchien
- Fitnessraum & Personal Trainer
- Kostenlose Getränke & Verpflegung, inklusive Koch
- Ergonomische Stühle & höhenverstellbare Schreibtische
- Individueller Englischunterricht bei Interesse
- Regelmäßige Teamevents sowie Sommer- und Weihnachtsfest

DEINE AUFGABEN

- Du akquirierst eigenständig Neukunden und berätst unsere Bestandskunden
- Du bist mitverantwortlich für die Erreichung der Umsatzziele
- Du treibst die Entwicklung der Vertriebsabteilung durch die Implementierung und Optimierung starker, belastbarer und skalierbarer Prozesse und Strukturen voran
- Als Teamleitung bist du Teil des Führungsteams und trägst zur Motivation der Vertriebsmitarbeiter und zur Optimierung der Vertriebsstrategie bei
- Du verantwortest die Implementierung und die Qualität der administrativen und operativen Prozesse

DEIN PROFIL

- Du hast ein sehr gut abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften o.Ä.
- Du kannst praktische Erfahrungen im Bereich Vertrieb vorweisen
- Du bringst sehr gute technisch-analytische Fähigkeiten & eine sehr hohe Zahlenaffinität mit
- Du hast ein proaktives Mindset & eine schnelle Auffassungsgabe
- Du hast fließende Deutsch- & Englischkenntnisse
- Du hast idealerweise erste Erfahrungen in der Mitarbeiterführung

INTERESSIERT?

Sende deinen Lebenslauf an jobs@maschinensucher.de.

Tipp: Schreib alle Abschlussnoten mit in den CV, um den Kennenlernprozess zu beschleunigen.



MASCHINENSUCHER.DE
DER FÜHRENDE MARKTPLATZ FÜR GEBRAUCHTMASCHINEN

Deine persönliche Ansprechpartnerin

Felicitas Engel

Machineseeker Group GmbH

Kronprinzenstr. 9

45128 Essen

+49 (0) 201 857 86 125

jobs@maschinensucher.de

