



## ÜBER UNS

Du hast Lust, eine komplette Branche bei der Digitalisierung zu begleiten & Maschinensucher noch erfolgreicher zu machen? Dann suchen wir genau Dich!

Die Machineseeker Group betreibt mit den Online-Marktplätzen Maschinensucher, Machineseeker, TruckScout24, Gebrauchtmotoren sowie Werkzeugen das führende Netzwerk für gebrauchte Maschinen und Nutzfahrzeuge in Europa. Mehr als 10.500 Anbieter inserieren derzeit über 250.000 Maschinen auf den Plattformen. Über 15 Millionen monatliche Besucher erzeugen dabei ein jährlich vermitteltes Anfragevolumen von mehr als 80 Milliarden Euro. Seit 1999 wächst die Firma jedes Jahr profitabel und verstärkt fortlaufend die Teams an den Standorten Essen (Zentrale) sowie München.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Essen suchen wir einen

# (Junior) Sales Manager Online Auctions (m/w/d)

in Vollzeit

## WAS WIR BIETEN

- Überdurchschnittliche Vergütung
- Viel Verantwortung & Gestaltungsmöglichkeiten in einer der erfolgreichsten Internetfirmen des Ruhrgebiets
- Sicherer & unbefristeter Arbeitsplatz beim europäischen Marktführer
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und erfolgreichen Software-Unternehmern

## UNSERE BENEFITS

- Klimatisiertes, neues & großzügiges Büro (nur wenige Gehminuten vom Essener Hbf)
- Flexible Arbeitszeiten & flache Hierarchien
- Fitnessraum & Personal Trainer
- Kostenlose Getränke & Verpflegung, inklusive Koch
- Ergonomische Stühle & höhenverstellbare Schreibtische
- Individueller Englischunterricht bei Interesse
- Regelmäßige Teamevents sowie Sommer- und Weihnachtsfest

## DEINE AUFGABEN

- Du entwickelst unsere transaktionalen Marktplatz-Funktionalitäten weiter & wirst eine zentrale Säule des Produktmanagements eines Tech-Marktführers
- Du optimierst & gestaltest unsere Prozesse im Bereich Auktionen & Sofort-Kaufen
- Neben deinen Aufgaben im Produktmanagement übernimmst du vertriebliche Tätigkeiten, indem Du bestehende Kundenbeziehungen ausbaust & Neukunden für den Bereich Auktionen & Sofort-Kaufen gewinnst
- Du wirst Experte (m/w/d) für digitale Geschäftsmodelle, Online-Zahlungsabwicklung & Online-Auktionen

## DEIN PROFIL

- Du hast Dein Hochschulstudium mit guten Noten abgeschlossen
- Du verfügst idealerweise über erste praktische Erfahrungen im Bereich Business & Corporate Development, Sales o. Ä.
- Du brennst für digitale Geschäftsmodelle & strebst eine erfolgreiche Karriere im IT-Umfeld an
- Du hast unternehmerischen Sachverstand, eine analytische Denkweise & überzeugst mit Deiner Hands-on Mentalität
- Du bist ein Kommunikationstalent & verfügst über einen selbstsicheren & überzeugenden Umgang mit Kunden
- Deine Deutsch- & Englischkenntnisse sind sehr gut in Wort & Schrift

## INTERESSIERT?

Sende deinen Lebenslauf an [jobs@maschinensucher.de](mailto:jobs@maschinensucher.de).

Tipp: Schreib alle Abschlussnoten mit in den CV, um den Kennenlernprozess zu beschleunigen.

**Deine persönliche Ansprechpartnerin**

**Felicitas Engel**

Machineseeker Group GmbH

Kronprinzenstr. 9

45128 Essen

+49 (0) 201 857 86 125

[jobs@maschinensucher.de](mailto:jobs@maschinensucher.de)



**MASCHINENSUCHER.DE**  
DER FÜHRENDE MARKTPLATZ FÜR GEBRAUCHTMASCHINEN

