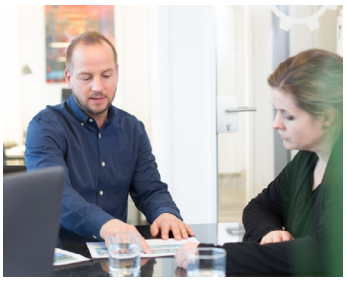

ÜBER UNS

Du hast Lust, eine komplette Branche bei der Digitalisierung zu begleiten & Maschinensucher noch erfolgreicher zu machen? Dann suchen wir genau Dich!

Die Machineseeker Group betreibt mit den Online-Marktplätzen Maschinensucher, Machineseeker, TruckScout24, Gebrauchtmaschinen sowie Werktuigen das führende Netzwerk für gebrauchte Maschinen und Nutzfahrzeuge in Europa. Mehr als 12.000 Anbieter inserieren derzeit über 250.000 Maschinen auf den Plattformen. Über 15 Millionen monatliche Besucher erzeugen dabei ein jährlich vermitteltes Anfragevolumen von mehr als 120 Milliarden Euro. Seit 1999 wächst die Firma jedes Jahr profitabel, sodass wir unser Team fortlaufend verstärken.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Essen suchen wir einen

(Junior) Sales Manager Online Auctions (m/w/d)

in Vollzeit

WAS WIR BIETEN

- Überdurchschnittliche Vergütung
- Viel Verantwortung & Gestaltungsmöglichkeiten in einer der erfolgreichsten Internetfirmen des Ruhrgebiets
- Möglichkeit beim stark wachsenden Marktführer mit dem besten Team viel zu lernen
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und erfolgreichen Software-Unternehmern

UNSERE BENEFITS

- Klimatisiertes, neues & großzügiges Büro (nur wenige Gehminuten vom Essener Hbf)
- Flexible Arbeitszeiten & flache Hierarchien
- Fitnessraum & Personal Trainer
- Kostenlose Getränke & Verpflegung, inklusive Koch
- Ergonomische Stühle & höhenverstellbare Schreibtische
- Individueller Englischunterricht bei Interesse
- Regelmäßige Teamevents sowie Sommer- und Weihnachtsfest

DEINE AUFGABEN

- Du entwickelst unsere transaktionalen Marktplatz-Funktionalitäten weiter & wirst eine zentrale Säule des Produktmanagements eines Tech-Marktführers
- Du optimierst & gestaltest unsere Prozesse im Bereich Auktionen
- Neben Deinen Aufgaben im Produktmanagement übernimmst Du vertriebliche Tätigkeiten, indem Du bestehende Kundenbeziehungen ausbaust & Neukunden für den Bereich Auktionen gewinnst
- Du wirst Experte (m/w/d) für digitale Geschäftsmodelle, Online-Zahlungsabwicklung & Online-Auktionen

DEIN PROFIL

- Du hast Dein Hochschulstudium mit guten Noten abgeschlossen
- Du verfügst idealerweise über erste praktische Erfahrungen im Bereich Business & Corporate Development, Sales o. Ä.
- Du brennst für digitale Geschäftsmodelle & strebst eine erfolgreiche Karriere im IT-Umfeld an
- Du hast unternehmerischen Sachverstand, eine analytische Denkweise & überzeugst mit Deiner Hands-on Mentalität
- Du bist ein Kommunikationstalent & verfügst über einen selbstsicheren & überzeugenden Umgang mit Kunden
- Deine Deutsch- & Englischkenntnisse sind sehr gut in Wort & Schrift

INTERESSIERT?

Sende Deinen Lebenslauf an jobs@maschinensucher.de.

Tipp: Schreib alle Abschlussnoten mit in den CV, um den Kennenlernprozess zu beschleunigen.

MASCHINENSUCHER.DE
DER FÜHRENDE MARKTPLATZ FÜR GEBRAUCHTMASCHINEN

Deine persönliche Ansprechpartnerin
Felicitas Engel
Machineseeker Group GmbH
Kronprinzenstr. 9
45128 Essen
+49 (0) 201 857 86 125
jobs@maschinensucher.de