



ÜBER UNS

Du hast Spaß am Vertrieb & willst uns dabei helfen, unsere Marktführerschaft weiter auszubauen? Dann suchen wir genau Dich!

Die Machineseeker Group betreibt mit den Online-Marktplätzen Maschinensucher, Machineseeker, TruckScout24, Gebrauchtmachines sowie Werktuigen das führende Netzwerk für gebrauchte Maschinen und Nutzfahrzeuge in Europa. Mehr als 12.000 Anbieter inserieren derzeit über 250.000 Maschinen auf den Plattformen. Über 15 Millionen monatliche Besucher erzeugen dabei ein jährlich vermitteltes Anfragevolumen von mehr als 120 Milliarden Euro. Seit 1999 wächst die Firma jedes Jahr profitabel, sodass wir unser Team fortlaufend verstärken.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Essen suchen wir einen

Werkstudenten Sales (m/w/d)

in Teilzeit

WAS WIR BIETEN

- 18 € Stundenlohn
- Eine Anstellung als Studentischer Mitarbeiter (m/w/d) mit 16-20 Stunden/Woche, die Du an Deine Vorlesungszeiten in der Uni anpassen kannst
- Top Einstieg in die B2B-Digitalbranche & Einblicke hinter die Kulissen eines erfolgreichen Online-Marktplatzes
- Viel Verantwortung & Gestaltungsmöglichkeiten in einer der erfolgreichsten Internetfirmen des Ruhrgebiets

Im Rahmen der Werkstudenten-Tätigkeit kann auch gerne ein Praktikum absolviert werden (2.750 € / Monat bei Vollzeit).

UNSERE BENEFITS

- Klimatisiertes, neues & großzügiges Büro (nur wenige Gehminuten vom Essener Hbf)
- Flexible Arbeitszeiten & flache Hierarchien
- Fitnessraum & Personal Trainer
- Kostenlose Getränke & Verpflegung, inklusive Koch
- Ergonomische Stühle & höhenverstellbare Schreibtische
- Individueller Englischunterricht bei Interesse
- Regelmäßige Teamevents sowie Sommer- und Weihnachtsfest

DEINE AUFGABEN

- Du wirst zum Maschinensucher- bzw. TruckScout24 sowie B2B-Experten (m/w/d)
- Du gewinnst telefonisch Neukunden für unsere internationalen Plattformen
- Du baust bestehende Kundenbeziehungen aus & vermarktest innovative Online-Produkte
- Du übernimmst administrative Aufgaben, wie Datenpflege & Recherche

DEIN PROFIL

- Du studierst Wirtschaftswissenschaften, Kommunikation oder Ähnliches
- Du hast großes Interesse am Vertrieb & begeisterst Dich für digitale Geschäftsmodelle, idealerweise hast Du bereits erste Arbeitserfahrungen
- Du bist ambitioniert & besitzt ausgeprägte Kunden- & Serviceorientierung
- Du bist kommunikativ, erfolgsorientiert & verkaufst gerne
- Du verfügst über verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort & Schrift
- Deine Englischkenntnisse sind sehr gut in Wort & Schrift
- Erste Arbeitserfahrung im Bereich Sales von Vorteil

INTERESSIERT?

Sende Deinen Lebenslauf an jobs@maschinensucher.de.

Tipp: Schreib alle Abschlussnoten mit in den CV, um den Kennenlernprozess zu beschleunigen.

Deine persönliche Ansprechpartnerin

Felicitas Engel

Machineseeker Group GmbH

Kronprinzenstr. 9

45128 Essen

+49 (0) 201 857 86 125

jobs@maschinensucher.de



MASCHINENSUCHER.DE
DER FÜHRENDE MARKTPLATZ FÜR GEBRAUCHTMASCHINEN

